

**Séminaire de l'IDDRI : Pays émergents et
aide publique au développement**

Qu'est ce qu'un pays émergent ?

Michel Fouquin

Iddri

10 Avril 2007

Questions de définition

- Du concept de Tiers-Monde (Sauvy) après la seconde guerre mondiale, on est passé à celui de Pays Sous-Développé, puis à celui de Pays en Voie de Développement (PVD) dans les années soixante, toujours utilisé depuis.
- D'autres concepts vont émerger dans les années soixante dix : celui de " Nouveau Pays Industrialisé " ou encore de pays semi industrialisé, d'une manière plus imagée on désignera ainsi les « dragons » et les « tigres ».
- Puis pour tenir compte des problèmes des pays les plus pauvres on inventera le concept des Pays Moins Avancés

Questions de définition (suite)

- Enfin le concept de pays émergent apparaîtra d'abord dans la littérature financière : il s'agit de l'ouverture des marchés boursiers de certains pays en développement qui deviendront l'objet d'intenses spéculations boursières. Concept flou, à définition variable, le critère financier est dominant
- Pour la Banque mondiale le classement des pays est un problème pratique puisque l'aide internationale est fonction du classement du pays dans différentes catégories
- Plus on est pauvre plus peut prétendre bénéficier de l'aide internationale même si d'autres critères sont pris en compte (gouvernance, respect des droits de l'homme, de l'environnement etc...)

Une approche économique des économies émergentes à l'aide des indicateurs CEPII

L'enjeu c'est d'évaluer quels sont les pays qui rattrapent les pays développés

Trois éléments sont pris en compte :

- le niveau initial de développement ;
- la croissance (la convergence ou la non convergence) ;
- la participation aux échanges mondiaux de produits transformés.

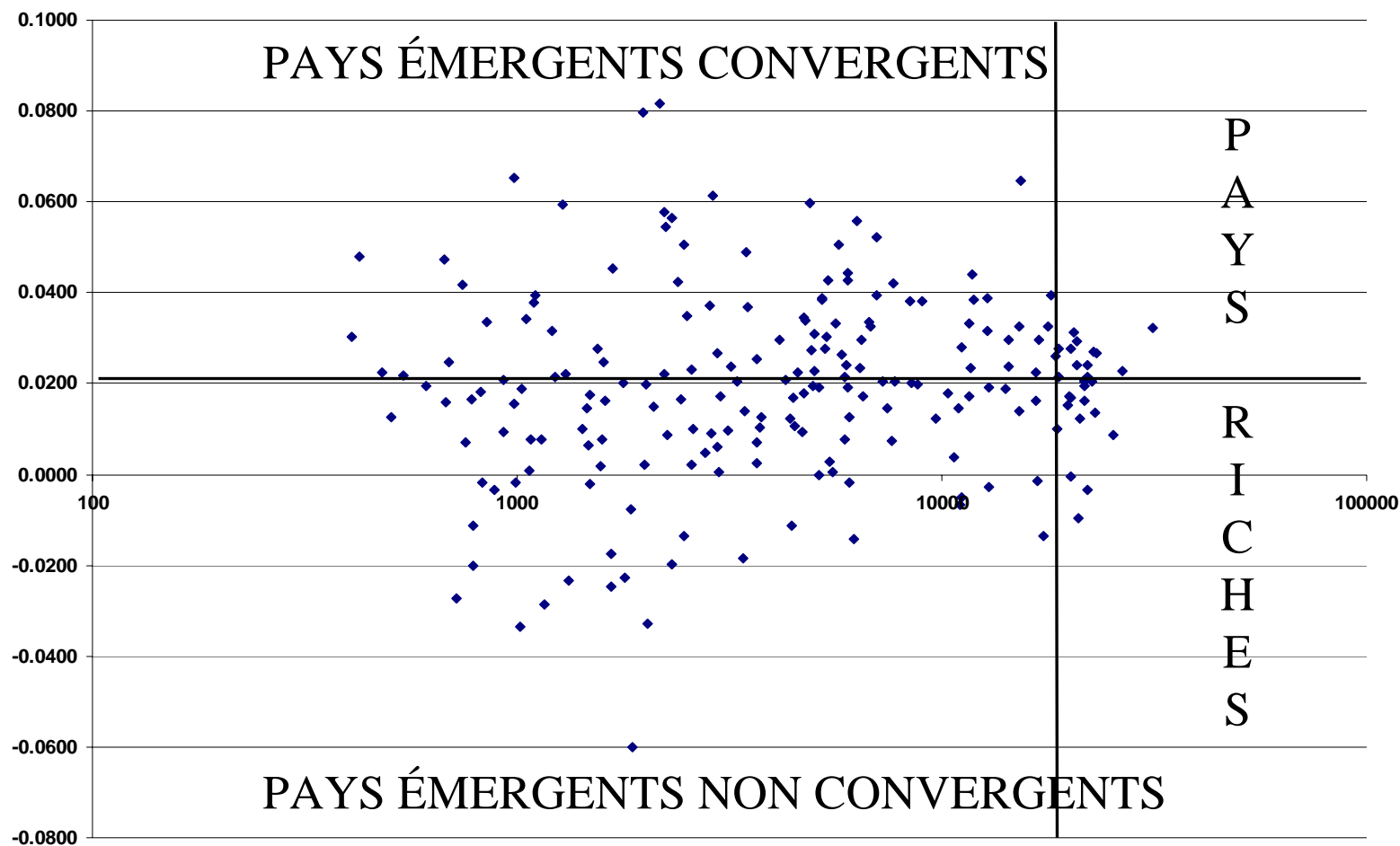
Pays riches, pays convergents pays non convergents

- Le premier choix consiste à définir sur quelle période on travaille. Ce choix est en partie arbitraire, dans le passé on a choisi les périodes les plus longues possibles.
- Ici nous avons choisi la période 1993-2005 qui est relativement courte pour trois raisons principales :
 - les pays en transition reviennent dans l'économie mondiale ;
 - la Chine puis l'Inde font irruption sur les marchés mondiaux
 - C'est aussi la période au cours de laquelle les mouvements internationaux de capitaux s'intensifient.
- Le second choix est celui de la classification selon le niveau de développement, ici aussi c'est arbitraire (on rappellera tout à l'heure le choix de la banque Mondiale) :
- On a donc quatre catégories



CEPII

Convergence et divergence dans l'économie mondiale



Source : CHELEM-CEPII

Classement des pays

	Moyenne du PIB par tête 1993	nombre de pays	croissance 1993-2005	Part du commerce mondial de produits manufacturés		
				1993	2004	Variation
Pays riches	22 700	25	2,1	81,7	69,7	-12
Intermédiaire supérieur	6 300	26	4,4	9,9	14,7	4,8
Intermédiaire inférieur	3 100	29	3,9	6,9	13,2	6,3
dont Chine	2 163	1	8,2	3	8,7	4,3
PMA	1 475	11	4,5	1,1	1,5	0,4
dont Inde	1 680	1	4,5	0,5	0,7	0,2
NV	ND			0,4	0,9	0,5

Source : CHELEM-CEPII

Les grands émergents

2 Critères :

- 1) Un Pib (dollars courants) qui représente plus de 1 % du Pib mondial
- 2) Pib par habitant inférieur au seuil utilisé par la Banque mondiale pour distinguer les pays développés (10 066 dollars courants en 2004 et 8 626 dollars en 1993)

Critères Banque mondiale

Pib par habitant , en dollars courants	1993	2004
Pays développés	>8626	> 10 066
Pays en développement	<8625	<10 066\$
Revenu supérieur	2786-8625	3255-10066
Revenu moyen	696-2785	825-3255
Revenu inférieur	695	<825

Source : Banque mondiale

Cinq émergents dans les grandes puissances économiques* en 2005

Poids en % du Pib mondial			
	1993		2005
Monde	100	Monde	100
Etats-Unis	26,7	Etats-Unis	29,2
Japon	17,5	Japon	10,9
Allemagne	7,8	Allemagne	6,4
France	5,1	Chine	5,2
Italie	4,0	Royaume-Uni	5,2
Royaume-Uni	3,9	France	4,8
Chine	2,5	Italie	4,0
Canada	2,3	Canada	2,4
Espagne	2,0	Espagne	2,4
Brésil	1,8	Inde	1,7
Russie	1,7	Corée du Sud	1,7
Mexique	1,6	Mexique	1,6
Corée du Sud	1,5	Russie	1,6
Pays-Bas	1,3	Australie	1,4
Australie	1,2	Brésil	1,4
Inde	1,1	Pays-Bas	1,4
Suisse	1,0		
Argentine	1,0		
Grandes économies	83,8		81,3
Grandes économies développées	73,1		69,8
Grands émergents	9,7		11,5
			10000

*Pays dont le poids dans le Pib mondial (dollars courants) dépasse 1%

Source: CEPII Base de données Chelem

Cinq émergents dans les grandes puissances économiques en 2005

En 2005 comme en 1993, cinq pays sont des grands émergents :

Brésil, Chine, Inde, Mexique, Russie.

Leur poids combiné dans le PIB mondial augmente de 9,7 à 11,5 % (dollars courants)

- Entre 1993 et 2005, c'est surtout la Chine qui émerge, ainsi que l'Inde.
- Le Brésil et la Russie reculent, l'Argentine disparaît de la catégorie (passe en dessous de 1%); Mexique est stable .

Grandes puissances économiques* classées en fonction du revenu par tête en 2005

	Poids dans le Pib mondial (dollars courants)	Pib par tête \$ courants	Pib par tête \$ PPA
Monde	100	6 556	7 944
Etats-Unis	29,2	42 223	34 878
Canada	2,4	31 536	29 146
Australie	1,4	30 410	27 813
Japon	10,9	36 596	27 042
Royaume-Uni	5,2	36 818	25 194
France	4,8	33 816	24 676
Pays-Bas	1,4	35 367	24 511
Allemagne	6,4	33 060	24 466
Italie	4,0	29 396	23 656
Espagne	2,4	25 214	20 402
Corée du Sud	1,7	14 750	19 729
Russie	1,6	4 686	10 800
Mexique	1,6	6 525	8 834
Brésil	1,4	3 148	7 056
Chine	5,2	1 711	5 543
Inde	1,7	679	2 851

* Poids dans le Pib mondial > 1 %

Sources : Chelem et WDI

Grandes puissances économiques classées en fonction du revenu par tête en 2005

Ce sont les deux grands émergents les plus pauvres qui gagnent le plus de terrain. Chine et Inde accèdent au rang de grande puissance économique, à un niveau de revenu très bas.

- Il y a des précédents à l'émergence de pays en développement (NPI), mais ceux-ci n'étaient pas de taille à destabiliser durablement l'économie mondiale. Ils ont été absorbés..
- Il y a un précédent à l'émergence d'une nouvelle grande puissance économique : Le Japon dans les années 50-60 : mais quand il devient la 2^{ème} puissance économique, dépassant l'Allemagne (1969), il est déjà un pays " riche ".
- Les Grands émergents ont un avantage comparatif durable dans les activités intensives en travail et à économies d'échelle. + Capacité de rattrapage technologique.

Poids des grandes économies* dans les exportations mondiales de produits manufacturés

	1993		2004
Monde	100,0	Monde	100,0
Etats-Unis	13,3	Allemagne	11,9
Japon	12,0	Etats-Unis	9,4
Allemagne	11,5	Chine	8,7
France	6,5	Japon	7,6
Italie	5,4	France	5,5
Royaume-Uni	5,0	Italie	4,7
Canada	3,7	Royaume-Uni	4,0
Pays-Bas	3,7	Pays-Bas	3,6
Chine	3,0	Corée du Sud	3,4
Corée du Sud	2,7	Canada	3,2
Espagne	2,0	Espagne	2,4
Suisse	1,9	Mexique	2,2
Mexique	1,4	Brésil	1,1
Brésil	1,0	Russie, fédération de	0,8
Australie	0,7	Inde	0,8
Inde	0,5	Australie	0,6
Russie, fédération de	0,5		
Argentine	0,3		
Grandes économies	75,1		70
Grandes économies développées	68,4		56
Grands émergents	6,7		14

* Pays dont le poids dans le Pib mondial > 1 %

Source : CEPII Base de données Chelem

Poids des grandes économies dans les exportations mondiales de produits manufacturés

Impact direct : via les échanges de biens

- Les 5 grands émergents doublent leur poids dans les exportations mondiales entre 1993 et 2004.
- Le grand bond en avant de la Chine ; progression du Mexique, de l'Inde, du Brésil.

Poids des grandes économies* dans les exportations mondiales de services

	1993		2005
Monde	100,0	Monde	100,0
Etats-Unis	18,9	Etats-Unis	15,0
France	8,9	Royaume-Uni	8,2
Allemagne	6,5	Allemagne	6,3
Royaume-Uni	6,4	France	4,7
Japon	5,5	Japon	4,5
Italie	5,4	Espagne	3,8
Pays-Bas	3,9	Italie	3,7
Espagne	3,1	Pays-Bas	3,2
Canada	2,2	Chine	3,0
Suisse	2,2	Canada	2,2
Corée du Sud	1,3	Inde	2,0
Australie	1,2	Corée du Sud	1,8
Chine	1,1	Australie	1,2
Mexique	1,0	Russie	1,0
Inde	0,5	Mexique	0,7
Brésil	0,4	Brésil	0,7
Argentine	0,3		
Russie	0,0		
Grandes économies	68,9		62,0
Grandes économies développées	65,5		54,6
Grands émergents	3,4		7,3

* Pays dont le poids dans le Pib mondial > 1 %

Source : CEPII Base de données Chelem

Poids des grandes économies dans les exportations mondiales de services

Impact sur les échanges de services

Les grands émergents doublent leur poids dans les exportations mondiales :

Progression forte de la Chine et de l'Inde.

Impact indirect sur l'économie mondiale :

le doublement de la main d'œuvre intégrée dans l'économie mondiale et ses conséquences sur les prix relatifs du travail et du capital (Freeman).